



# 서비스 소개

KT 유선/인터넷전화 고객이 상대방의 이동전화로 발신시 미리 설정한 정보(상호명 등)를 상대방의 수신화면에 표시해주는 서비스입니다.







### 통화성공률 향상

통화 대기 중 발신자 정보 표시로 통화성공률이 증가하여 업무효율 향상

### 상담시간 감소

통화 성공률을 높여, **재통화 시도 시간 감소** 



## 고객의 신뢰성 향상

통화중 발신정보 표시와 부재중 통화이력 확인으로 **콜백유도 및 고객 신뢰 확보** 



## 상담사 스트레스 감소

재통화 감소로 통화내용을 재숙지 해야하는 심리적 부담 감소



### 기업 홍보 효과 증대

통화 대기 중 홍보 멘트/이미지 노출로 **마케팅 효과 증대** 



# 스팸 전화 인식 감소

발신정보 제공으로 고객에게 신뢰를 제공하여 **스팸전화 평가방지 및 부정적 인식 감소** 









- ❷ 발신정보 표시가능 이동통신 커버리지 95%이상
- ▼ 다양한 컨텐츠 노출 가능(KT 안드로이드폰 이미지, 텍스트 모두 노출가능)
- ❷ 발신정보알리미 전용상담센터 운영
- ♥ 부재중 통화목록에도 발신자 텍스트 문구 표출로, 콜백효과 기대
- ♥ 별도의 시스템 구축 비용 無, 유지보수 비용 無

## 발신정보알리미 텍스트, 이미지 콘텐츠 표출 유형

#### 텍스트 유형



### 텍스트 + 이미지 유형





TEXT kt/skt/lgu+휴대전화 표출(16Byte, 한글8자 또는 영문16자)
IMAGE kt 안드로이드폰 가능 (640x480비율, 500KB 이하 JPG)

# 발신 정보와 관련된 다양한 컨텐츠 표시 (고객의 사용 환경에 따른 컨텐츠 표시)

# 통화 대기 화면(홈화면)

통화대기 / 홈 화면에 있을 때 표시방식



### 통화 대기 화면(팝업화면)

일반 컨텐츠를 보고 있을 때 발신정보 표시방식



### 통화 목록

부재중 통화 왔을 때 발신정보 표시방식





# 카드사 고객센터에 기업형 상품 도입 후, 높은 성과로 TM부서로 지속 확대중

❷ 도입 상품 : 기업형

♥ 도입 분야 : 카드발급안내 고객센터(콜센터)

♥ 도입 목적 : 고객 통화 성공률 향상 및 카드 발급률 개선

❷ 도입 효과 :

**통화연결율** (스팸전화 인식개선)

27% 향상



도입효과

03.

과업성공율 (갱신발급 등) 25% 개선



# 04. 요금제

구분	상품 종류	기본요금	최대표출 건수	이통사별 제공 건수	종속번호 제한개수	제약사항	
오피스형	오피스100	3,000	500	kt 200, lgu+ 200, skt 100	-		
	오피스200	4,000	600	각 이통사별 200	_		
	오피스500	6,000	1,500	각 이통사별 500	_		
	오피스2000	15,000	6,000	각 이통사별 2,000	_		
대표번호 오피스형	오피스대표번호100	5,000	300	각 이통사별 100	1개	Biz인터넷전화	
	오피스대표번호200	8,000	600	각 이통사별 200	2개		
	오피스대표번호500	12,000	1,500	각 이통사별 500	5개	회선 가입자	
	오피스대표번호2000	25,000	6,000	각 이통사별 2,000	10개		
중소형	중소형A	45,000	6,000	각 이통사별 2,000	20개	이너텔 등 PRI 이외 회선 가입자	
	중소형B	300,000	0,000		100개	PRI 회선 가입자	
기업형	기업형B	3,100,000	제한없음	제한없음, 구간별요금 적용	제한없음		

#### ▶ 계약기간 할인

계약기간	계약기간 1년		3년
할인율	2%	3%	5%

#### ▶ 다량회선 이용 할인

회선수	10~100미만	100~500미만	500이상
할인율	3%	5%	10%

05. 도입사례

삼성카드

롯데카드

skylife

Jeju

🙆 종 로















# | 제주 서귀포시청 적용사례 - 시즌별 다양한 콘텐츠 노출 가능 |



지자체 지원사업 홍보



풍수피해 예방 홍보



주요행사 홍보







